

## Résultats annuels 2013 et du 4T13

///////// 19 février 2014

### Avertissement

Cette présentation peut comporter des objectifs et des commentaires relatifs aux objectifs et à la stratégie de Natixis. Par nature, ces objectifs reposent sur des hypothèses, des considérations relatives à des projets, des objectifs et des attentes en lien avec des évènements, des opérations, des produits et des services futurs et non certains, et sur des suppositions en termes de performances et de synergies futures.

Aucune garantie ne peut être donnée quant à la réalisation de ces objectifs qui sont notamment soumis à des risques inhérents, des incertitudes et des hypothèses relatives à Natixis, ses filiales et ses investissements, au développement des activités de Natixis et de ses filiales, aux tendances du secteur, aux futurs investissements et acquisitions, à l'évolution de la conjoncture économique, ou à celle relative aux principaux marchés locaux de Natixis, à la concurrence et à la réglementation. La réalisation de ces évènements est incertaine, leur issue pourrait se révéler différente de celle envisagée aujourd'hui, ce qui est susceptible d'affecter significativement les résultats attendus. Les résultats réels pourraient différer significativement de ceux qui sont impliqués dans les objectifs.

Les informations contenues dans cette présentation, dans la mesure où elles sont relatives à d'autres parties que Natixis, ou sont issues de sources externes, n'ont pas fait l'objet de vérifications indépendantes et aucune déclaration ni aucun engagement ne sont donnés à leur égard, et aucune certitude ne doit être accordée sur l'exactitude, la sincérité, la précision et l'exhaustivité des informations ou opinions contenues dans cette présentation. Ni Natixis ni ses représentants ne peuvent voir leur responsabilité engagée pour une quelconque négligence ou pour tout préjudice pouvant résulter de l'utilisation de cette présentation ou de son contenu ou de tout ce qui leur est relatif ou de tout document ou information auxquels elle pourrait faire référence.

Les chiffres figurant dans cette présentation ne sont pas audités.

#### Précisions méthodologiques :

- > Suite au reclassement des titres super subordonnés en instruments de capitaux propres, les charges d'intérêt sur ces instruments ne sont plus comptabilisées dans le compte de résultat depuis le 1er janvier 2010.
- > Les comptes sont présentés pro forma de l'Opération de cession des Certificats Coopératifs d'Investissement (cession effective le 6 août 2013 de tous les CCI détenus par Natixis aux Banques Populaires et aux Caisses d'Eparque), réalisée selon les principes suivants (hors impact IAS 19 révisé) :
- mise en place de l'Opération de cession des CCI au 1er janvier 2012 ;
- remboursement de P3CI et opérations liées au 1er janvier 2012 :
- replacement de la liquidité et distribution exceptionnelle de 2 Milliards d'euros au 1er janvier 2012 ;
- L'hypothèse retenue du remboursement de P3CI au 1er janvier 2012 conduit à supprimer l'ensemble des retraitements analytiques mis en place en 2012 quant à la contribution des pôles à l'opération P3CI.
- > Résultats des métiers mesurés en Bâle 3 :
- A partir de 2013, les résultats des métiers de Natixis seront présentés dans un cadre réglementaire Bâle 3. Les actifs pondérés Bâle 3 sont appréciés par Natixis sur la base de sa compréhension à date de la réglementation.
- L'allocation de capital spécifique aux métiers d'Assurance est remplacée par le traitement en Bâle 3 des titres des compagnies d'assurances, tel que transposé dans les textes CRD4/CRR (pondération à 370% de la valeur consolidée des titres en actifs pondérés), hors CEGC.
- L'allocation de capital aux métiers de Natixis s'effectue sur la base de 9% de leurs actifs pondérés moyens en Bâle 3. Le ratio ainsi obtenu est un ROTE par métier. A cela est ajouté, depuis le 3T13, les goodwill et les immobilisations incorporelles qui se rapportent aux métiers pour déterminer le ROE (les données ont été retraitées pro forma).
- Les séries de comptes de résultat trimestriels 2012 des métiers sont présentées pro forma de ces mesures en Bâle 3.
- > Changements de normes :
- le taux de rémunération des fonds propres normatifs est revu à 3% (préalablement 3,5%) pour tenir compte de la baisse des taux longs;
- la taxe bancaire de risque systémique et la contribution pour frais de contrôle de l'ACP, préalablement affectées au hors pôles, sont maintenant allouées aux différents pôles:
- Dans le cadre de la poursuite du développement du modèle « Originate to Distribute », les résultats de l'activité GSCS (Global Structured & Credit Solutions regroupant les expertises de titrisations et de solutions de crédit au sein de la plate-forme dettes), auparavant répartis entre FIC-T et les Financements structurés, sont désormais uniquement affectés au métier FIC-T.



### 2013 : très forte dynamique de nos franchises clés

#### **Activité**

#### PNB des métiers cœurs en hausse de 5% en 2013 vs. 2012

- Banque de Grande Clientèle : production nouvelle de Financements structurés très dynamique en 2013 avec 17,5 Md€
- Epargne: niveau de collecte nette record de 20 Md€ en Gestion d'actifs en 2013 (hors monétaires) et encours sous gestion de 630 Md€
- Services Financiers Spécialisés : hausse de 7% des revenus vs. 2012 portée par l'activité avec les réseaux du Groupe BPCE

## Résultats 2013 et du 4T13

Pro forma<sup>(1)</sup>, hors réévaluation de la dette propre et coûts de restructuration Croissance de 4% du PNB en 2013 vs. 2012 comme au 4T13 vs. 4T12

RBE en hausse de 8% en 2013 vs. 2012 et de 13% vs. 4T12

Progression de 10% de RNpg au 4T13 vs. 4T12, à 261 M€

Résultat net de 1,1 Md€ en 2013, en hausse de 8% vs. 2012

#### Programme d'Efficacité Opérationnelle

#### Programme d'Efficacité Opérationnelle en avance sur l'objectif

Objectif de l'année 2013 dépassé de plus de 35% avec 143 M€ de réduction de charges, soit 240 M€ de réduction de charges cumulée

#### Structure Financière

Ratio CET1 en Bâle 3 de 10,4% au 31 décembre 2013<sup>(2)</sup>, soit une hausse de 120 pb sur l'ensemble de l'année<sup>(1)</sup>

#### **Dividende**

Dividende : 0,16 € par action au titre de 2013<sup>(3)</sup> en numéraire

3 | 19 février 2014



<sup>(1)</sup> Pro forma de l'opération de cession des CCI

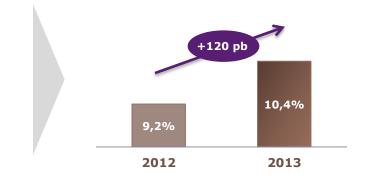
<sup>(2)</sup> Sur la base de la compréhension de Natixis des règles CRR-CRD4 publiées le 26 juin 2013, y compris compromis danois – Sans phase-in sauf IDA sur pertes reportables (3) Proposition soumise à l'Assemblée Générale des Actionnaires du 20 mai 2014

## **Sommaire**

- 1. Plan stratégique 2014-2017 : une dynamique enclenchée
- 2. Résultats 2013 et du 4T13
- 3. Structure financière
- 4. Résultats des métiers
- 5. Conclusion

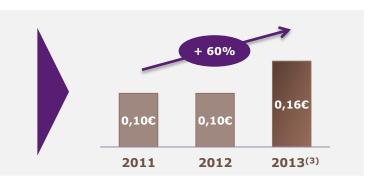
# Des fondamentaux solides pour aborder le nouveau plan stratégique

- LCR en Bâle 3<sup>(1)</sup> supérieur à 100% dès le 1<sup>er</sup> janvier 2014
- Renforcement de la structure financière avec un ratio CET1<sup>(2)</sup> en Bâle 3 à 10,4% à fin 2013
- Ratio de levier supérieur à 3%<sup>(2)</sup> depuis le 2T13



GAPC : cession de 5,4 Md€ d'actifs en 2013

Distribution d'un dividende de 0,16€ par action au titre de 2013<sup>(3)</sup> en numéraire



5 | 19 février 2014



<sup>(1)</sup> Les impacts Bâle 3 dépendront du contenu final des règles

<sup>(2)</sup> Sur la base de la compréhension de Natixis des règles CRR-CRD4 publiées le 26 juin 2013, y compris compromis danois – Sans phase-in sauf IDA sur pertes reportables

<sup>(3)</sup> Proposition soumise à l'Assemblée générale des Actionnaires du 20 mai 2014

### Gestion d'actifs : 2013, une année record

- Collecte nette record en 2013, avec 20 Md€ (hors monétaires), dont 12,8 Md\$ auprès des US long-term funds
  - Dans un contexte de réallocation vers les marchés actions aux US en 2013, NGAM se place #8 en termes de ventes brutes en 2013 sur le marché des Mutual Funds long terme
  - Ce résultat illustre la stratégie de long terme de NGAM sur ce marché qui reste le plus vaste et le plus profitable au monde (10,7 Td\$/+19% sur un an)
  - Le fonds Oakmark international géré par notre affilié Harris Associates se classe #2 sur l'ensemble des Mutual Funds américains en termes de ventes
- La plate-forme de distribution (US et International) atteint 275 Md\$ d'encours distribués à fin 2013 ; les ventes brutes s'élèvent à plus de 80 Md\$ en 2013
- Forte diversification des expertises distribuées (Equity, Alternatifs, Fixed Income)

#### Top asset gatherers (US long-term funds)

		YTD Dec – in \$m
1.	Vanguard	74,608
2.	DFA	23,198
3.	JPMorgan	21,094
4.	MFS	16,957
5.	Oppenheimer	15,911
6.	Goldman Sachs	14,220
7.	MainStay Funds	14,181
8.	Natixis*	12,833
9.	BlackRock	10,782
10.	John Hancock	9,945

NGAM, en tête du classement Barron's/Lipper de la catégorie des fonds d'investissement américains (Mutual Funds)





### BPCE Assurances : acquisition approuvée le 19 février 2014

- Acquisition par Natixis de la participation du Groupe BPCE dans BPCE Assurances (60% du capital) approuvée, pour 300 M€
- Natixis devient la plate-forme industrielle unique pour les métiers d'assurance non-vie au service des clients des Banques Populaires et des Caisses d'Epargne
- Conservation des accords capitalistiques et des coopérations existantes avec MAIF et MACIF
- Une offre qui complète la gamme d'expertises de Natixis Assurances :
  - ✓ IARD
  - ✓ Santé
  - ✓ Prévoyance
  - ✓ Services parabancaires
- Ratio CET1 Bâle 3<sup>(3)</sup> de 10,2% pro forma de l'acquisition de BPCE Assurances
- Impact relutif d'environ 2% sur le BPA 2013<sup>(4)</sup> de Natixis

#### **BPCE Assurances**

#### **Activité**

1,5 million de clients

2,8 millions de contrats(1)

670 000 affaires nouvelles en 2013

#### Chiffres clés 2013<sup>(2)</sup>

Chiffre d'affaires : 660 M€, +10% / 2012

Résultat net : 41 M€, +10% / 2012

Ratio combiné: 92,9%

Capitaux propres(5): 239 M€

7 | 19 février 2014



Hors produits parabancaires

<sup>2)</sup> Estimations – chiffres non audités – hors Santé pour le chiffre d'affaires

<sup>(3)</sup> Sur la base de la compréhension de Natixis des règles CRR-CRD4 publiées le 26 juin 2013, y compris compromis danois – sans phase-in sauf IDA sur pertes reportables

# Banque de Grande Clientèle : les bases sont posées pour la mise en œuvre de *New Frontier*

- · Mise en œuvre du modèle O2D en janvier 2013
  - ✓ Organisation dédiée, notamment avec la création du Portfolio Management
  - ✓ Partenariats avec des investisseurs institutionnels
- Création en mai 2013 d'une plate-forme dédiée à l'Amérique latine
  - ✓ N°10 Latin America Loans Bookrunner<sup>(1)</sup>
- Renforcement en Asie des équipes de vente sur les marchés de capitaux
- Développement du cross-selling
  - √ Amélioration des rôles accordés à Natixis par opération donnée

- Natixis primée pour la troisième année consécutive sur le marché des covered bonds en euro<sup>(2)</sup>
- Meilleure recherche crédit 2013 sur les covered bonds et Pfandbriefe, sur les supranationaux /agences et sur les ABS<sup>(3)</sup>
- Premier arrangeur en France sur la période de janvier 2011 à juin 2013 en Financements de projets de PPP, concessions et délégations de service public<sup>(4)</sup>
- Meilleure banque en trade finance sur le secteur des mines et métaux (bronze award)<sup>(5)</sup>
- « Aircraft debt deal of the year Asia-Pacific »(6)

## **Production nouvelle des Financements structurés,** *en Md€*



#### **Opérations majeures**



8 | 19 février 2014



- Dealogic, classement année 2013 par volume.
- 2. The Cover/EuroWeek: Natixis best lead euro manager (2012 et 2013) et best overall bank (2011).
- 3. Euromoney Fixed Income Research Survey 2013.
- 4. Magazine des Affaires, classement MLA en nombre d'opérations.

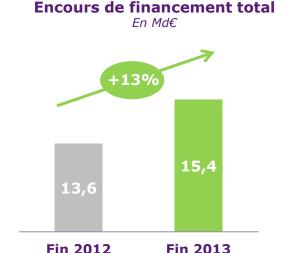
- 5. Trade and Forfaiting Review-Excellence Awards 2013.
- 1ère émission par Virgin Australia sous un format EETC primée par Global Transport Finance (Award 2013).

## Services Financiers Spécialisés : poursuite de la dynamique avec les réseaux

#### Crédit à la consommation

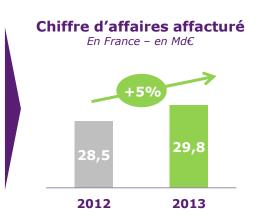
- Une gamme complète de solutions de crédit renouvelable et de gestion de prêts personnels amortissables à destination des clients des réseaux du Groupe BPCE
- Encours fin de période en hausse de 44% avec les Banques Populaires et de 6% avec les Caisses d'Epargne à fin 2013 vs. fin 2012
- 122 M€ de PNB additionnel en 2013 par rapport à 2009





#### **Affacturage**

- Forte dynamique commerciale avec les réseaux du Groupe BPCE, en particulier avec les Caisses d'Epargne
- Innovation : première application Affacturage smartphone du marché, permettant aux clients des réseaux et de Natixis de consulter leur compte Natixis Factor



## Nombre de nouveaux contrats démarrés





# Réalisation au-delà de l'objectif fixé du programme 2010-2013 de synergies de revenus avec les réseaux du Groupe BPCE

- Revenus additionnels cumulés de 432 M€ générés avec les réseaux du Groupe BPCE à fin décembre 2013, dépassant significativement l'objectif fixé
- Services Financiers Spécialisés
  - ✓ Contribution en avance sur l'objectif de tous les métiers des Financements spécialisés avec une très bonne performance du Crédit à la consommation avec les Banques Populaires et de l'Affacturage avec les Caisses d'Epargne
- Epargne
  - √ Forte croissance de la contribution de l'Assurance depuis fin 2012
  - √ Accroissement significatif de la contribution de la Banque privée
- Banque de Grande Clientèle
  - ✓ En avance sur l'objectif linéarisé notamment grâce à l'activité Fixed income auprès de la clientèle des PME





## **Sommaire**

1. Plan stratégique 2014-2017 : une dynamique enclenchée

2. Résultats 2013 et du 4T13

3. Structure financière

4. Résultats des métiers

5. Conclusion

### Résultat net 2013 en hausse de 8% vs. 2012

- Hausse de 4% du PNB vs. 2012 portée par la croissance des revenus des trois métiers cœurs
- Forte croissance du RBE 2013, 8% vs. 2012, notamment grâce à la maîtrise des charges (143 M€ de réduction de charges en 2013 dans le cadre du Plan d'Efficacité Opérationnelle comparée à un objectif de 105 M€)
- Amélioration du coefficient d'exploitation en 2013 vs. 2012 à 70%
- · Légère détérioration du coût du risque vs. 2012
- · Augmentation du taux d'impôt de 6pp à 37%
- RNpg 2013 de 1,1 Md€ en hausse de 8% vs. 2012
- ROTE 2013 à 8,7%, en progression vs. 2012
- Coûts de restructuration de 51 M€ nets d'impôt et des reprises sur passifs sociaux

### Hors réévaluation de la dette senior propre et hors coûts de restructuration - pro forma<sup>(1)</sup>

en M€ <sup>(2)</sup>	2013	2012	2013 vs. 2012
Produit net bancaire	7 226	6 948	4%
dont métiers cœurs	6 398	6 091	5%
Charges	-5 064	-4 939	3%
Résultat brut d'exploitation	2 162	2 009	8%
Coût du risque	-392	-373	5%
Résultat avant impôt	1 794	1 637	10%
Impôt	-666	-514	30%
Résultat net – pdg - hors GAPC	1 128	1 077	5%
GAPC net d'impôt	-3	- 31	-89%
Résultat net – pdg	1 125	1 046	8%
ROTE <sup>(3)</sup>	8,7%	8,2%	

en M€ <sup>(2)</sup>	2013	2012	2013 vs. 2012
Réévaluation de la dette senior propre <sup>(4)</sup> (net)	-121	-225	-46%
Coûts de restructuration nets	-51		
Résultat net – pdg – pro forma	954	821	16%



### Progression de 10% du résultat net au 4T13 vs. 4T12

## • PNB du 4T13 en hausse de 4% vs. 4T12 portée par les principales franchises clés, et notamment la Gestion d'actifs

- Bonne maîtrise des charges, quasiment stables sur un an
- RBE en forte hausse au 4T13, +13% vs. 4T12, à 523 M€
- Coût du risque stable vs. 3T13 et 2T13 dans un environnement économique européen toujours difficile
- Taux d'imposition impacté au 4T13 par le rattrapage de la contribution additionnelle portant le taux d'impôt en France à 38%
- RNpg en croissance de 10% et progression de la rentabilité vs. 4T12

### Hors réévaluation de la dette senior propre et hors coûts de restructuration - pro forma<sup>(1)</sup>

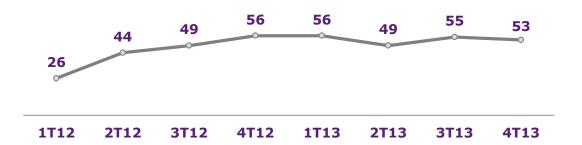
en M€ <sup>(2)</sup>	4T13	4T12	4T13 vs. 4T12
Produit net bancaire	1 836	1 764	4%
dont métiers cœurs	1 616	1 573	3%
Charges	-1 312	-1 302	1%
Résultat brut d'exploitation	523	462	13%
Coût du risque	-99	-106	-6%
Résultat avant impôt	432	346	25%
Impôt	-185	-103	80%
Résultat net – pdg - hors GAPC	246	218	13%
GAPC net d'impôt	15	20	-25%
Résultat net – pdg	261	238	10%
ROTE <sup>(3)</sup>	8,0%	7,4%	

en M€ <sup>(2)</sup>	4T13	4T12	4T13 vs. 4T12
Réévaluation de la dette senior propre <sup>(4)</sup> (net)	-55	-71	-23%
Coûts de restructuration nets	-51		
Résultat net – pdg – pro forma	155	167	-7%

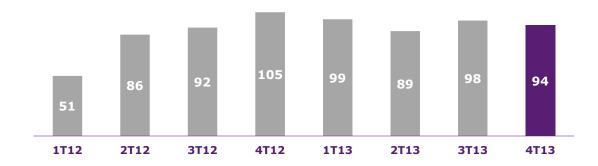


### Coût du risque des métiers cœurs stabilisé

#### Coût du risque<sup>(1)</sup> des métiers cœurs en points de base des encours de crédit



#### Coût du risque des métiers cœurs, en M€

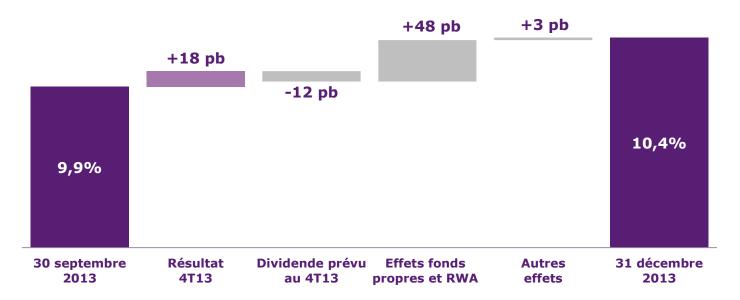




## **Sommaire**

- 1. Plan stratégique 2014-2017 : une dynamique enclenchée
- 2. Résultats 2013 et du 4T13
- 3. Structure financière
- 4. Résultats des métiers
- 5. Conclusion

## Ratio CET1 Bâle 3<sup>(1)</sup> de 10,4% à fin décembre 2013



- · Hausse de 55 pb du ratio CET1 vs. 30 septembre 2013
- · +18 pb de génération de ratio CET1 grâce au résultat net du 4T13
- Fonds propres et actifs pondérés en Bâle 3<sup>(1)</sup> respectivement de 12,5 Md€ et 120,1 Md€ au 31 décembre 2013
- Ratio CET1 Bâle 3<sup>(1)</sup> de 10,2% pro-forma de l'acquisition de BPCE Assurances
- · Ratio de levier(1) supérieur à 3%
- ·LCR en Bâle 3(2) supérieur à 100% dès le 1er janvier 2014





## **Sommaire**

- 1. Plan stratégique 2014-2017 : une dynamique enclenchée
- 2. Résultats 2013 et du 4T13
- 3. Structure financière
- 4. Résultats des métiers
- 5. Conclusion

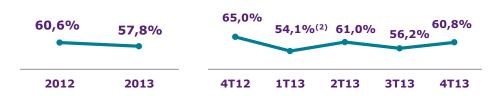


### Forte amélioration de la rentabilité en 2013

- PNB en croissance de 1% en 2013 vs. 2012 dans un environnement difficile pour les activités de marché
- Stabilité du PNB au 4T13 vs. 4T12 hors impact négatif CVA/DVA
- Bonne maîtrise des charges, -4% en 2013 vs. 2012
- Amélioration du coefficient d'exploitation de plus de 4 pp au 4T13 vs. 4T12, à 60,8%
- Coût du risque stabilisé au 4T13
- ROE du 4T13 de 7,6% hors impact négatif CVA/DVA, en progression significative vs. 4T12
- Hausse de 120 pb du ROE en 2013 vs.
   2012 malgré un coût du risque annuel plus élevé en 2013

en M€	4T13	4T12	4T13 vs.4T12	2013	2013 vs. 2012
Produit net bancaire	652	684	-5%	2 867	1%
Charges	-396	-445	-11%	-1 657	-4%
Résultat brut d'exploitation	256	239	7%	1 210	8%
Coût du risque	-88	-85	3%	-312	18%
Résultat avant impôt	168	154	9%	899	6%

#### **Coefficient d'exploitation**



#### **ROE** après impôt<sup>(1)</sup> (en Bâle 3)





### Très bonne dynamique pour les financements, bonne performance relative des activités de marché en 2013



#### Activités de financement

#### · Banque commerciale

- ✓ Activité commerciale dynamique avec 3,5 Md€ de production nouvelle au 4T13, soit 11,4 Md€ en 2013
- √PNB du 4T13 en hausse de 3% vs. 4T12 avec une baisse de 12% des encours movens

#### · Financements structurés

- √Niveau de production nouvelle record au 4T13 avec 5,5 Md€, soit un total de 17,5 Md€ en 2013, portée notamment par l'international
- √ Hausse du PNB de 4% en 2013 vs. 2012 et de 2% au 4T13 vs. 4T12 (à change constant), soutenue par les activités Global Energy & Commodities, Acquisition Finance et Real Estate US
- √Les commissions de service représentent 30% du PNB en 2013 (vs. 25% en 2012)

#### Marchés de capitaux

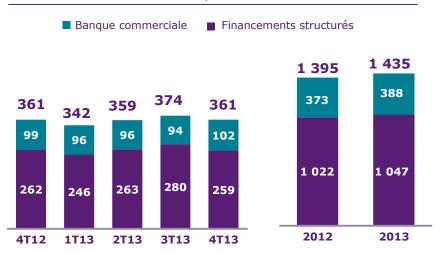
#### • FIC-T

- ✓ PNB stable au 4T13 vs. 4T12, et en progression hors impact négatif CVA/DVA. Maintien du PNB en 2013 vs. 2012 dans un contexte de marché moins favorable. Activité soutenue de la plate-forme dettes et développement dynamique en Asie et aux US
- √#1 en France sur le primaire obligataire auprès des corporates en euro en 2013(1)

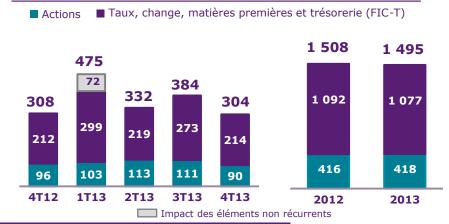
#### Actions

√Stabilité du PNB en 2013 vs. 2012, soutenue par une forte activité dans les dérivés et les plate-formes internationales

#### **Evolution des revenus,** *en M€*



#### **Evolution des revenus,** en M€





## Tous les métiers sont en croissance sur le 4T13 et sur l'année

**Epargne** 

- Croissance des revenus de 9% en 2013 vs. 2012 portée par tous les métiers
- Progression des charges en ligne avec les revenus et amélioration du coefficient d'exploitation de 40 pb à 73,6% vs. 2012
- ROE<sup>(1)</sup> de 12,9% en 2013, +180 pb vs. 2012

#### Assurance

√Croissance des revenus de 7% au 4T13 vs. 4T12, et de 39% en 2013 vs. 2012, sur l'ensemble des segments :

#### ✓ Prévoyance et ADE :

√Chiffres d'affaires : 0,6 Md€/+14% en 2013 vs. 2012

#### √Assurance vie :

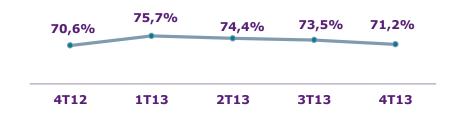
- √Collecte nette de 0,4 Md€ (vs. décollecte de 1,2 Md€ en 2012)
- √Encours gérés à 39 Md€ à fin 2013, en hausse de 4% sur un an
- √Reconstitution de la marge financière, des réserves et hausse des taux servis

#### · Banque privée

- √Croissance du PNB de 4% au 4T13 vs. 4T12 hors effet périmètre
- √ Collecte nette de 0,35 Md€ en 2013 sur la clientèle directe et les réseaux de BPCE
- √Progression des encours gérés de 8% sur un an à 22,4 Md€

en M€	4T13	4T12	4T13 vs.4T12	2013	2013 vs. 2012
Produit net bancaire	640	583	10%	2 259	9%
dont Gestion d'actifs	511	439	16%	1 832	10%
dont Assurances	<i>7</i> 9	73	7%	268	39%
dont Banque privée	37	30	22%	124	13%
Charges	-456	-411	11%	-1 662	9%
Résultat brut d'exploitation	185	171	8%	597	11%
Coût du risque	14	2		12	
Résultat avant impôt	204	171	19%	614	13%

#### **Evolution du coefficient d'exploitation**



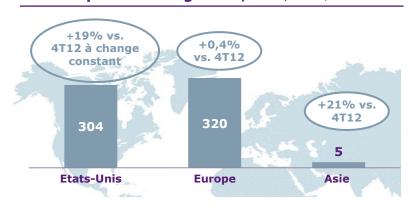


### **Epargne**

## Gestion d'actifs : très forte hausse du RAI au 4T13 et en 2013

- Collecte nette record de 20 Md€ en 2013 hors produits monétaires
  - ✓ Bonne performance des expertises Equity Value de Harris Associates avec 18 Md\$ de collecte nette. Le fonds Oakmark International géré par Harris est #2 aux US en termes de collecte nette toutes catégories en 2013
  - ✓ Loomis, Sayles & Co: les expertises « non traditional » sur le Fixed Income et le développement d'expertises Equity Growth ont permis de conserver un niveau de collecte soutenu de 10 Md\$
  - ✓ Plus généralement les expertises « alternatives » (Alpha Simplex, Gateway, H20, OSSIAM...) développées plus récemment en Europe et aux US ont généré 3,4 Md€ de collecte en 2013

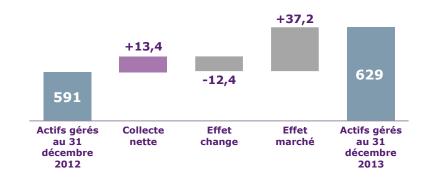
#### Encours par zone de gestion, fin de période, en Md€



#### **Gestion d'actifs**

en M€	4T13	4T12	4T13 vs. 4T12	2013	2013 vs. 2012
Produit net bancaire	511	439	16%	1 832	10%
Charges	-379	-342	11%	-1 374	10%
Résultat brut d'exploitation	132	97	36%	458	10%
Coût du risque	14	4		16	
Résultat avant impôt	148	98	51%	472	13%

#### Actifs sous gestion, en Md€



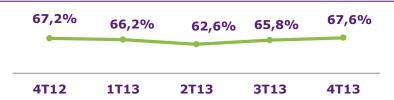


### Progression de l'activité et de la rentabilité en 2013

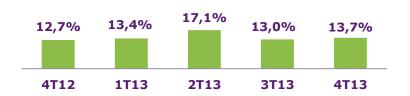
- PNB en hausse de 6% au 4T13 vs. 4T12 ; et de 7% en 2013 vs. 2012 soutenue par les Financements spécialisés en progression de 13% (6% à périmètre constant) alors que le PNB des Services financiers est quasi stable
- Amélioration du coefficient d'exploitation à 65,5% en 2013 vs. 66,4% en 2012 notamment grâce au contrôle des charges
- Coût du risque maîtrisé dans un environnement économique complexe
- Hausse de 11% du résultat avant impôt en 2013 vs. 2012
- ROE 2013 en progression de 110 pb à 14,3%

en M€	4T13	4T12	4T13 vs.4T12	2013	2013 vs. 2012
Produit net bancaire	324	306	6%	1 272	7%
Financements spécialisés	194	176	10%	731	13%
Services financiers	130	130	-1%	541	-1%
Charges	-219	-206	6%	-833	5%
Résultat brut d'exploitation	105	101	4%	439	10%
Coût du risque	-20	-22	-12%	-79	5%
Résultat avant impôt	85	78	9%	359	11%

#### **Evolution du coefficient d'exploitation**



#### **ROE** après impôt<sup>(1)</sup> (en Bâle 3)





#### Ingénierie sociale

- · PNB en hausse de 7% au 4T13 vs. 4T12
- Epargne salariale : croissance des actifs gérés de 13% à près de 22 Md€ à fin 2013 vs. 2012
- Titres de services : poursuite des gains de parts de marché sur l'activité de Chèque de Table® à 14,5% avec des émissions en hausse de 12% vs. 2012

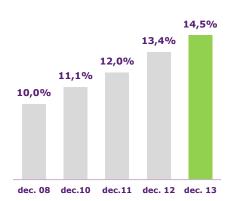
#### Cautions & garanties financières

- Hausse significative de 13% du PNB au 4T13 vs. 4T12
- Fort développement du niveau des primes émises (+70%) au 4T13 vs. 4T12 avec un doublement des primes sur le segment de marché des particuliers

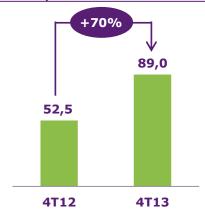
#### Actifs gérés, en Md€

## **Evolution des parts de marché Chèque de table**®, *en* %





#### **Primes émises,** *en M*€



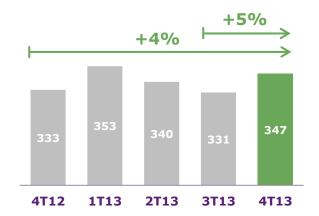


## Solide rebond de l'activité et amélioration significative du loss ratio au 4T13



- Chiffre d'affaires de l'assurance quasiment stable en 2013 vs. 2012 malgré l'environnement économique difficile
- Activité commerciale très dynamique au 4T13 : le chiffre d'affaires de l'assurance est en hausse de 4% vs. 4T12 et celui de l'affacturage à l'international en croissance de 5% sur la même période
- PNB en progression de 3% au 4T13 vs. 4T12 et stable en 2013 vs. 2012, à 706 M€
- Gestion des risques efficiente : baisse significative du loss ratio au 4T13 et stabilisation en 2013 vs. 2012 malgré l'environnement macroéconomique
- Impact négatif de +3,2 pp sur le cost ratio du 4T13 lié à des éléments non récurrents
- Maîtrise des frais de gestion en 2013 vs.
   2012, en baisse de 1% hors coûts de déménagement du siège

#### Chiffre d'affaires de l'assurance, en M€



#### Assurance-crédit, ratios - net de réassurance(1) en %



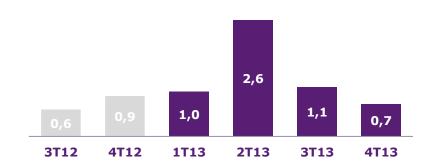


# GAPC : 5,4 Md€ d'actifs cédés en 2013 sans impact en résultat net

- Programme de cession d'actifs : 0,7 Md€ réalisés au 4T13 soit 5,4 Md€ en 2013 vs. 3,6 Md€ de cession en 2012
- Sur l'année, les cessions ont été réalisées avec une décote inférieure à 1%
- Le résultat net de la GAPC est positif de 15
   M€ (après garantie de BPCE) sur le 4T13
   sous l'effet des cessions et des revalorisations positives
- Le poids de la GAPC sur le résultat net 2013 est très limité (-3M€)
- Actifs pondérés de 3,7 Md€ à fin 2013
- Fermeture de la GAPC à horizon mi-2014 confirmée

en M€	4T12	1T13	2T13	3T13	4T13	2013
Impact avant garantie	-19	37	21	-3	81	136
Impact de la garantie <sup>(1)</sup>	75	6	-17	-3	-38	-53
Frais généraux	-24	-23	-24	-22	-20	-89
Résultat avant impôt	31	20	-20	-28	23	-5
Résultat net	20	13	-13	-18	15	-3

#### **Evolution du programme de cession d'actifs,** en Md€





## **Sommaire**

- 1. Plan stratégique 2014-2017 : une dynamique enclenchée
- 2. Résultats 2013 et du 4T13
- 3. Structure financière
- 4. Résultats des métiers
- 5. Conclusion

### Conclusion

#### > Des résultats 2013 solides

- √ Activité très dynamique de nos métiers cœurs
- √ Structure financière significativement renforcée
- ✓ Amélioration de la rentabilité sur un an

#### > Le plan stratégique New Frontier est lancé

- ✓ Acquisition de BPCE Assurances approuvée le 19 février 2014
- √ Travaux entamés en vue de la mise en bourse d'une partie du capital de Coface
- ✓ Lancement du programme additionnel de réduction de coûts



Annexe- Résultats détaillés (4T13)

## **Sommaire**

c	ompte de résultat de Natixis		Structure financière et bilan	
	Rappels méthodologiques	30	Capital réglementaire et structure financière	45
	Comptes de résultat 4T13 et 4T12 : passage des données consolidées pro forma aux données consolidées publiées	31	Allocation de capital	46
	Comptes de résultat 2013 et 2012 : passage des données consolidées pro forma aux données consolidées publiées	32	Refinancement	47
	Comptes consolidés - pro forma et hors coûts de restructuration	33	Bilan consolidé	48
	Comptes de Natixis hors GAPC- pro forma et hors coûts de restructuration	34		
	Contribution par pôle 4T13 – pro forma et hors coûts de restructuration	35		
	Contribution par pôle 2013 – pro forma et hors coûts de restructuration	36		
	Passage du compte de résultat hors réévaluation de la dette senior propre au compte de résultat – pro forma et hors coûts de restructuration	37		
c	ompte de résultat par pôle		Risques	
	Banque de Grande Clientèle	38	Exposition aux dettes souveraines européennes	49
	Epargne	39	EAD	50
	Services Financiers Spécialisés	40-41	VaR	51
	Participations Financières	42	GAPC - Expositions détaillées	52
	Hors Pôles	43	Encours douteux	53
	GAPC	44		



## Rappels méthodologiques

- > Suite au reclassement des titres super subordonnés en instruments de capitaux propres, les charges d'intérêt sur ces instruments ne sont plus comptabilisées dans le compte de résultat depuis le 1<sup>er</sup> janvier 2010.
- > Les chiffres figurant dans ce communiqué ne sont pas audités
- > Les comptes sont présentés pro forma de l'Opération de cession des Certificats Coopératifs d'Investissement (cession effective le 6 août 2013 de tous les CCI détenus par Natixis aux Banques Populaires et aux Caisses d'Epargne), réalisée selon les principes suivants (hors impact IAS 19 révisé) :
- Mise en place de l'Opération de cession des CCI au 1er janvier 2012.
- Remboursement de P3CI et opérations liées au 1er janvier 2012.
- Replacement de la liquidité et distribution exceptionnelle de 2 Milliards d'euros au 1er janvier 2012.

L'hypothèse retenue du remboursement de P3CI au 1er janvier 2012 conduit à supprimer l'ensemble des retraitements analytiques mis en place en 2012 quant à la contribution des pôles à l'opération P3CI.

#### > Résultats des métiers mesurés en Bâle 3 :

A partir de 2013, les résultats des métiers de Natixis sont présentés dans un cadre réglementaire Bâle 3. Les actifs pondérés Bâle 3 sont appréciés par Natixis sur la base de sa compréhension à date de la réglementation.

L'allocation de capital spécifique aux métiers d'Assurance est remplacée par le traitement en Bâle 3 des titres des compagnies d'assurances, tel que transposé dans les textes CRD4/CRR (pondération à 370% de la valeur consolidée des titres en actifs pondérés), hors CEGC.

L'allocation de capital aux métiers de Natixis s'effectue sur la base de 9% de leurs actifs pondérés moyens en Bâle 3. Le ratio ainsi obtenu est un ROTE par métier. A cela est ajouté, depuis le 3T13, les goodwills et les immobilisations incorporelles qui se rapportent aux métiers pour déterminer le ROE (les données ont été retraitées pro forma).

Les séries de comptes de résultat trimestriels 2012 des métiers sont présentées pro forma de ces mesures en Bâle 3.

#### > Changements de normes :

- Le taux de rémunération des fonds propres normatifs est revu à 3% (préalablement 3,5%) pour tenir compte de la baisse des taux longs.
- La taxe bancaire de risque systémique et la contribution pour frais de contrôle de l'ACP, préalablement affectées au hors pôles, sont maintenant allouées aux différents pôles.
- Dans le cadre de la poursuite du développement du modèle « Originate to Distribute », les résultats de l'activité GSCS (Global Structured Credit Solutions regroupant les expertises de titrisations et de solutions de crédit au sein de la plateforme de dettes), auparavant répartis entre FIC-T et les Financements structurés, sont désormais uniquement affectés au métier FIC-T.



## Comptes de résultat 4T13 et 4T12 : passage des données consolidées pro forma<sup>(1)</sup> aux données consolidées publiées

	4T13				4T1	.2			
en M€	4T13 Natixis pro forma <sup>(1)</sup>	Impact P3CI et autres	Impact coûts de restructuration	4T13 Natixis consolidé	en M€	4T12 Natixis pro forma <sup>(1)</sup>	Impact CCI	Impact P3CI et autres	4T12 Natixis consolidé
Produit Net Bancaire	1 779	-18		1 761	Produit Net Bancaire	1 734		-122	1 611
Charges	-1 332		-82	-1 414	Charges	-1 326			-1 326
Résultat Brut d'Exploitation	447	-18	-82	347	Résultat Brut d'Exploitation	408		-122	285
Coût du risque	-91			-91	Coût du risque	-131			-131
Résultat Net d'Exploitation	356	-18	-82	256	Résultat Net d'Exploitation	276		-122	154
Mises en équivalence	7			7	Mises en équivalence	4	114		118
Autres	1			1	Autres	-14			-14
Résultat avant impôt	364	-18	-82	264	Résultat avant impôt	266	114	-122	258
Impôt	-156	8	31	-118	Impôt	-74	-19	42	-52
Intérêts minoritaires	-1			-1	Intérêts minoritaires	-26			-26
Résultat net part du groupe	206	-10	-51	145	Résultat net part du groupe	167	95	-81	181



## Comptes de résultat 2013 et 2012 : passage des données consolidées pro forma<sup>(1)</sup> aux données consolidées publiées

en M€	2013 Natixis pro forma <sup>(1)</sup>	Impact P3CI et autres	Impact coûts de restructuration	2013 Natixis consolidé
Produit Net Bancaire	7 052	-203		6 848
Charges	-5 153		-82	-5 235
Résultat Brut d'Exploitation	1 898	-203	-82	1 614
Coût du risque	-328			-328
Résultat Net d'Exploitation	1 570	-203	-82	1 285
Mises en équivalence	21			21
Autres	3	142		145
Résultat avant impôt	1 594	-61	-82	1 451
Impôt	-590	-9	31	-568
Intérêts minoritaires	1			1
Résultat net part du groupe	1 004	-70	-51	884

2013

en M€	2012 Natixis pro forma <sup>(1)</sup>	Impact CCI	Impact P3CI et autres	2012 Natixis consolidé		
Produit Net Bancaire	6 757		-486	6 271		
Charges	-5 064			-5 064		
Résultat Brut d'Exploitation	1 693		-486	1 207		
Coût du risque	-448			-448		
Résultat Net d'Exploitation	1 245		-486	759		
Mises en équivalence	17	462		480		
Autres	-23			-23		
Résultat avant impôt	1 239	462	-486	1 216		
Impôt	-373	-68	172	-269		
Intérêts minoritaires	-45			-45		
Résultat net part du groupe	821	394	-313	901		

2012



# Natixis – Consolidé – pro forma<sup>(1)</sup> et hors coûts de restructuration

en M€ <sup>(1)</sup>	1T12	2T12	3T12	4T12	1T13	2T13	3T13	4T13	4T13 vs. 4T12	2012	2013	2013 vs. 2012
Produit net bancaire	1 539	1 945	1 539	1 734	1 871	1 705	1 697	1 779	+ 3 %	6 757	7 052	+ 4 %
Charges	-1 241	-1 266	-1 231	-1 326	-1 274	-1 284	-1 264	-1 332		-5 064	-5 153	+ 2 %
Résultat brut d'exploitation	299	679	307	408	597	421	433	447	+ 10 %	1 693	1 898	+ 12 %
Coût du risque	-81	-151	-85	-131	-96	-42	-99	-91	- 31 %	-448	-328	- 27 %
Mises en équivalence	4	5	4	4	5	5	3	7	+ 80 %	17	21	+ 18 %
Gains ou pertes sur autres actifs	0	2	-7	-3	2	0	0	15		-7	17	
Variation de valeur écarts d'acquisition	-5	0	0	-11	0	0	0	-14	+ 29 %	-16	-14	- 9 %
Résultat avant impôt	218	536	219	266	508	384	338	364	+ 37 %	1 239	1 594	+ 29 %
Impôt	-63	-173	-63	-74	-181	-136	-118	-156	+ 111 %	-373	-590	+ 58 %
Intérêts minoritaires	-7	-14	1	-26	6	0	-3	-1	- 95 %	-45	1	
Résultat net part du groupe	148	349	157	167	333	248	217	206	+ 24 %	821	1 004	+ 22 %



# Natixis hors GAPC – pro forma<sup>(1)</sup> et hors coûts de restructuration

en M€	1T12	2T12	3T12	4T12	1T13	2T13	3T13	4T13	4T13 vs. 4T12	2012	2013	2013 vs. 2012
Produit Net Bancaire	1 576	1 887	1 481	1 652	1 828	1 755	1 704	1 744	+ 6 %	6 596	7 032	+ 7 %
Charges	-1 209	-1 227	-1 201	-1 302	-1 251	-1 260	-1 242	-1 312	+ 1 %	-4 939	-5 064	+ 3 %
Résultat Brut d'Exploitation	366	661	280	351	578	495	463	432	+ 23 %	1 657	1 967	+ 19 %
Coût du risque	-80	-90	-97	-106	-96	-96	-100	-99	- 6 %	-373	-392	+ 5 %
Mises en équivalence	4	5	4	4	5	5	3	7	+ 80 %	17	21	+ 18 %
Gains ou pertes sur autres actifs	0	2	-1	-3	2	0	0	15		-2	17	
Variation de valeur écarts d'acquisition	-5	0	0	-11	0	0	0	-14	+ 29 %	-16	-14	- 9 %
Résultat avant impôt	286	578	186	235	489	404	366	340	+ 45 %	1 285	1 599	+ 24 %
Impôt	-88	-188	-49	-63	-174	-143	-128	-148	+ 136 %	-388	-592	+ 53 %
Intérêts minoritaires	-7	-14	1	-26	6	0	-3	-1	- 95 %	-45	1	
RNPG courant (hors GAPC)	192	376	138	146	321	261	235	191	+ 30 %	852	1 008	+ 18 %
Résultat net GAPC	-44	-27	20	20	13	-13	-18	15	- 25%	-31	-3	- 89 %
Résultat net part du groupe	148	349	157	167	333	248	217	206	+ 24 %	821	1 004	+ 22 %



# Natixis – Contribution par pôle pro forma<sup>(1)</sup> et hors coûts de restructuration

4	T	4	2
4		ш	3

en M€	BGC	Épargne	SFS	Part. Fi.	Hors Pôles	Natixis hors GAPC		GAPC	Natixis pro forma <sup>(1)</sup> et hors coûts de restructuration
Produit Net Bancaire	652	640	324	218	-89	1 744		35	1 779
Charges	-396	-456	-219	-199	-43	-1 312		-20	-1 332
Résultat Brut d'Exploitation	256	185	105	19	-132	432		15	447
Coût du risque	-88	14	-20	3	-9	-99		8	-91
Résultat Net d'Exploitation	168	199	85	22	-141	332	•	23	356
Mises en équivalence	0	7	0	0	0	7		0	7
Autres	0	-1	0	-8	10	1		0	1
Résultat avant impôt	168	204	85	14	-131	340		23	364
					Impôt	-148		-8	-156
				Intérêt	s minoritaires	-1		0	-1
			R	NPG courar	nt hors GAPC	191	Résultat net (pdg)	15	206
		_		GAP	'C net d'impôt	15			
				Résult	at net (pdg)	206			

# Natixis – Contribution par pôle pro forma<sup>(1)</sup> et hors coûts de restructuration

7		4	2
Z	u	ж	. 3

en M€	BGC	Épargne	SFS	Part. Fi.	Hors Pôles	Natixis hors GAPC		GAPC	Natixis pro forma <sup>(1)</sup> et hors coûts de restructuration
Produit Net Bancaire	2 867	2 259	1 272	855	-221	7 032		20	7 052
Charges	-1 657	-1 662	-833	-750	-163	-5 064		-89	-5 153
Résultat Brut d'Exploitation	1 210	597	439	105	-384	1 967		-69	1 898
Coût du risque	-312	12	-79	-7	-5	-392		64	-328
Résultat Net d'Exploitation	898	609	359	98	-390	1 575		-5	1 570
Mises en équivalence	0	17	0	4	0	21		0	21
Autres	1	-12	0	-6	21	3		0	3
Résultat avant impôt	899	614	359	95	-369	1 599		-5	1 594
					Impôt	-592		2	-590
				Intérêt	s minoritaires	1		0	1
			RNPG courant hors GAPC  GAPC net d'impôt			1 008	Résultat net (pdg)	-3	1 004
		_				-3			
		_		Résult	at net (pdg)	1 004			



# Passage du compte de résultat<sup>(1)</sup> hors réévaluation de la dette senior propre de Natixis au compte de résultat<sup>(1)</sup> publié - pro forma<sup>(2)</sup> et hors coûts de restructuration

En M€	4T13 hors réévaluation de la dette propre pro forma <sup>(2)</sup>	Réévaluation de la dette propre	Coûts de restructuration	4T13 pro forma <sup>(2)</sup>
Produit net bancaire	1 836	-91		1 744
Charges	-1 312		-82	-1 394
Résultat brut d'exploitation	523	-91	-82	350
Coût du risque	-99			-99
Résultat avant impôt	432	-91	-82	259
Impôt	-185	37	31	-117
Intérêts minoritaires	-1			-1
<b>Résultat net part du groupe</b> hors GAPC	246	-55	-51	140
GAPC net d'impôt	15			15
Résultat net part du groupe	261	-55	-51	155

en M€	4T12	1T13	2T13	3T13	4T13
Réévaluation de la dette senior propre avant impôt	-111	-6	-31	-67	-91



### **Banque de Grande Clientèle**

en M€	1T12	2T12	3T12	4T12	1T13	2T13	3T13	4T13	4T13 vs. 4T12	2012	2013	2013 vs. 2012
Produit Net Bancaire	762	702	687	684	798	678	739	652	- 5 %	2 836	2 867	+ 1 %
Banque commerciale	95	93	85	99	96	96	94	102	+ 3 %	373	388	+ 4 %
Financements structurés	243	244	274	261	246	263	280	259	- 1 %	1 022	1 047	+ 2 %
Marchés de capitaux	452	396	352	308	475	332	384	304	- 1 %	1 508	1 495	- 1 %
Fixed income & Trésorerie	345	272	263	212	371	219	273	214	+ 1 %	1 092	1 077	- 1 %
Equity	107	124	90	96	103	113	111	90	- 6 %	416	418	
СРМ	-6	-2	0	-1	0	0	0	0	- 63 %	-9	-1	- 87 %
Divers	-22	-29	-25	16	-18	-12	-18	-13		-59	-61	+ 5 %
Charges	-431	-433	-410	-445	-432	-414	-415	-396	- 11 %	-1 719	-1 657	- 4 %
Résultat Brut d'Exploitation	331	270	277	239	366	265	324	256	+ 7 %	1 117	1 210	+ 8 %
Coût du risque	-36	-65	-79	-85	-82	-72	-71	-88	+ 3 %	-265	-312	+ 18 %
Résultat Net d'Exploitation	295	205	198	154	284	193	253	168	+ 9 %	851	898	+ 6 %
Mises en équivalence	0	0	0	0	0	0	0	0		0	0	
Autres	0	0	0	0	0	0	1	0		0	1	+ 64 %
Résultat avant impôt	294	205	198	154	284	193	254	168	+ 9 %	852	899	+ 6 %

Coefficient d'exploitation	56,6 %	61,6 %	59,7 %	65,0 %	54,1 %	61,0 %	56,2 %	60,8 %		60,6 %	57,8 %	
RWA Bâle 3 (en Md€)	86,1	84,5	83,2	75,6	77,8	76,5	74,3	74,5	- 1 %	75,6	74,5	- 1 %
Fonds propres normatifs (en Bâle 3)	7 923	7 905	7 759	7 640	6 950	7 146	7 028	6 830	- 11 %	7 807	6 989	- 10 %
ROE après impôt (en Bâle 3)	9,5 %	6,6 %	6,5 %	5,2 %	10,5 %	6,9 %	9,3 %	6,3 %		7,0 %	8,2 %	



### **Epargne**

-												
en M€	1T12	2T12	3T12	4T12	1T13	2T13	3T13	4T13	4T13 vs. 4T12	2012	2013	2013 vs. 2012
Produit Net Bancaire	511	494	478	583	513	557	549	640	+ 10 %	2 065	2 259	+ 9 %
Gestion d'actifs	412	408	412	439	415	458	448	511	+ 16 %	1 671	1 832	+ 10 %
Assurance	58	29	32	73	59	59	71	<i>7</i> 9	+ 7 %	192	268	+ 39 %
Banque Privée	26	28	25	30	28	29	30	37	+ 22 %	110	124	+ 13 %
Capital Investissement	16	28	9	40	11	11	-1	14	- 66 %	93	35	- 63 %
Charges	-371	-372	-374	-411	-388	-414	-403	-456	+ 11 %	-1 528	-1 662	+ 9 %
Résultat brut d'exploitation	140	121	105	171	125	143	145	185	+ 8 %	537	597	+ 11 %
Coût du risque	0	-3	2	2	1	-2	-2	14		0	12	
Résultat Net d'Exploitation	140	118	106	173	126	141	144	199	+ 15 %	537	609	+ 13 %
Mises en équivalence	4	4	3	3	4	3	3	7	+ 94 %	14	17	+ 18 %
Autres	0	-2	-2	-5	-2	-6	-2	-1	- 77 %	-9	-12	+ 33 %
Résultat avant impôt	143	121	108	171	128	138	144	204	+ 19 %	543	614	+ 13 %

Coefficient d'exploitation	72,6 %	75,4 %	78,1 %	70,6 %	75,7 %	74,4 %	73,5 %	71,2 %		74,0 %	73,6 %	
RWA Bâle 3 (en Md€)	12,2	12,3	12,2	13,0	12,6	12,7	12,8	12,7	- 3 %	13,0	12,7	- 3 %
Fonds propres normatifs (en Bâle 3)	3 478	3 447	3 490	3 463	3 421	3 514	3 509	3 466		3 469	3 478	
ROE après impôt (en Bâle 3)	12,1 %	9,9 %	9,8 %	12,5 %	11,4 %	11,2 %	11,6 %	17,4 %		11,1 %	12,9 %	



### Services Financiers Spécialisés

en M€	1T12	2T12	3T12	4T12	1T13	2T13	3T13	4T13	4T13 vs. 4T12	2012	2013	2013 vs. 2012
Produit Net Bancaire	285	314	284	306	309	330	309	324	+ 6 %	1 190	1 272	+ 7 %
Financements spécialisés	153	<i>157</i>	157	176	177	1 <i>7</i> 8	181	194	+ 10 %	644	<i>7</i> 31	+ 13 %
Affacturage	32	35	34	36	34	37	36	37	+ 4 %	136	145	+ 6 %
Cautions et garanties financières	28	28	30	27	29	30	30	30	+ 13 %	112	120	+ 6 %
Crédit-bail	47	46	44	59	49	44	45	59	+ 2 %	196	199	+ 2 %
Crédit consommation	43	45	46	51	61	61	65	63	+ 24 %	185	249	+ 35 %
Financement du cinéma	4	4	4	4	4	6	4	4	+ 14 %	15	18	+ 24 %
Services financiers	132	157	127	130	132	151	128	130	- 1 %	545	541	- 1 %
Ingénierie sociale	27	32	25	31	29	33	27	33	+ 7 %	115	122	+ 6 %
Paiements	73	<i>75</i>	76	73	76	<i>75</i>	75	71	- 2 %	298	297	
Titres	31	49	26	27	27	43	26	26	- 4 %	133	122	-8%
Charges	-190	-198	-195	-206	-205	-206	-203	-219	+ 6 %	-790	-833	+ 5 %
Résultat Brut d'Exploitation	94	116	89	101	105	123	106	105	+ 4 %	399	439	+ 10 %
Coût du risque	-20	-18	-15	-22	-18	-19	-22	-20	- 12 %	-76	-79	+ 5 %
Résultat Net d'Exploitation	74	97	74	78	86	104	84	85	+ 9 %	324	359	+ 11 %
Mises en équivalence	0	0	0	0	0	0	0	0		0	0	
Autres	0	0	0	0	0	0	0	0		0	0	
Résultat avant impôt	74	97	74	78	86	104	84	85	+ 9 %	323	359	+ 11 %
Coefficient d'exploitation	66,8 %	63,2 %	68,8 %	67,2 %	66,2 %	62,6 %	65,8 %	67,6 %		66,4 %	65,5 %	
RWA Bâle 3 (en Md€)	15,2	15,3	14,5	15,7	16,3	15,8	15,1	16,0	+ 1 %	15,7	16,0	+ 1 %
Fonds propres normatifs (en Bâle 3 )	1 582	1 572	1 582	1 510	1 645	1 694	1 646	1 589	+ 5 %	1 561	1 644	+ 5 %

11,6 % 17,2 % 11,4 % 12,7 % 13,4 % 17,1 % 13,0 % 13,7 %



13,2 % 14,3 %

ROE après impôt (en Bâle 3)

#### Indicateurs d'activité - SFS au 4T13

	4T13	4T12
Crédit à la consommation	15.4	13,6
Encours en Md€ (fin de période)	15,4	15,0
Crédit-bail	11.6	11,6
Encours en Md€ (fin de période)	11,0	11,0
Affacturage	4.5	4.2
Encours en France en Md€ (fin de période)	-1,5	,-
Cautions et garanties	89.0	52,5
Primes brutes émises en M€	05,0	32,3

	4T13	4T12
Paiements	886	862
Transactions en millions (estimé)	300	002
Titres	2,1	2,1
Transactions en millions	2,1	2,1
Ingénierie sociale	21.0	10.4
Encours sous gestion en Md€ (fin de période)	21,8	19,4



+13%

stable

+ 6%

+70%

### **Participations Financières**

en M€	1T12	2T12	3T12	4T12	1T13	2T13	3T13	4T13	4T13 vs. 4T12	2012	2013	2013 vs. 2012
Produit Net Bancaire	228	237	218	210	215	225	197	218	+ 4 %	893	855	- 4 %
Coface (1)	173	186	174	171	173	189	168	177	+ 3 %	705	706	+ 0 %
Corporate Data Solutions (1)	34	34	25	23	29	21	23	28	+ 18 %	117	101	- 14 %
Autres	20	17	18	16	14	16	6	13	- 16 %	71	48	- 32 %
Charges	-188	-185	-182	-189	-184	-188	-179	-199	+ 5 %	-746	-750	+ 1 %
Résultat Brut d'Exploitation	39	51	36	21	31	38	18	19	- 10 %	147	105	- 29 %
Coût du risque	-5	-2	-3	1	0	-1	-9	3	+ 82 %	-9	-7	- 23 %
Résultat Net d'Exploitation	34	49	33	22	31	37	9	22	- 4 %	138	98	- 29 %
Mises en équivalence	1	1	1	0	1	2	1	0		3	4	+ 17 %
Autres	-5	2	-1	-15	2	0	0	-8	- 49 %	-19	-6	- 67 %
Résultat avant impôt	30	52	33	7	34	38	10	14	+ 86 %	122	95	- 22 %



### Hors Pôles(1)

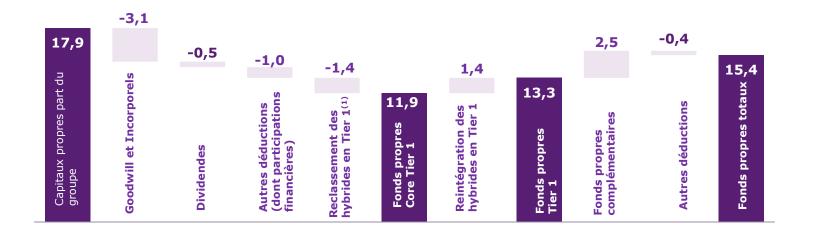
_												
en M€	1T12	2T12	3T12	4T12	1T13	2T13	3T13	4T13	4T13 vs. 4T12	2012	2013	2013 vs. 2012
Produit Net Bancaire	-210	141	-187	-131	-7	-35	-89	-89	- 32 %	-387	-221	- 43 %
Charges	-28	-38	-40	-50	-42	-38	-41	-43	- 15 %	-156	-163	+ 5 %
Résultat Brut d'Exploitation	-238	103	-227	-181	-48	-73	-130	-132	- 27 %	-543	-384	- 29 %
Coût du risque	-18	-2	-1	-2	3	-2	3	-9		-22	-5	- 76 %
Résultat Net d'Exploitation	-256	101	-228	-183	-46	-75	-127	-141	- 23 %	-565	-390	- 31 %
Mises en équivalence	0	0	0	0	0	0	0	0		0	0	+ 29 %
Autres	1	2	1	6	2	6	2	10	+ 61 %	11	21	+ 93 %
Résultat avant impôt	-255	103	-227	-176	-43	-69	-125	-131	- 26 %	-554	-369	- 34 %

### **GAPC**

en M€	1T12	2T12	3T12	4T12	1T13	2T13	3T13	4T13	4T13 vs. 4T12	2012	2013	2013 vs. 2012
Produit Net Bancaire	-36	58	58	81	42	-50	-7	35	- 57 %	161	20	- 88 %
Charges	-31	-40	-30	-24	-23	-24	-22	-20	- 19 %	-125	-89	- 29 %
Résultat Brut d'Exploitation	-67	18	28	57	20	-74	-30	15	- 73 %	35	-69	
Coût du risque	-1	-61	12	-25	0	54	1	8		-75	64	
Résultat avant impôt	-69	-42	34	31	20	-20	-28	23	- 25 %	-46	-5	- 88 %
Résultat net	-44	-27	20	20	13	-13	-18	15	- 25 %	-31	-3	- 89 %

### Capital réglementaire au 4T13 et structure financière - Bâle 2.5

Reporting règlementaire, en Md€



en Md€	4T12	1T13	2T13	3T13	4T13
Ratio Core Tier 1	10,9%	10,6%	10,5%	11,6%	11,8%
Ratio Tier 1	12,3%	11,7%	11,7%	13,0%	13,2%
Ratio de solvabilité	14,6%	13,9%	13,5%	15,0%	15,3%
Fonds propres Tier 1	15,5	14,9	14,3	13,1	13,3
Capitaux propres (pdg)	19,5	19,0	18,6	17,7	17,9
Risques pondérés fin de période	125,7	126,8	122,5	100,7	101,2
Total actif	528	545	553	524	510



### Allocation des fonds propres normatifs

Répartition des fonds propres normatifs et RWA au 4T13 - en Bâle 3 - pro forma (yc. goodwill et incorporels)

en Md€	RWA (fin de période)	En % du total	Goodwill et immobilisations incorporelles	Fonds propres alloués moyens début de période	ROE après impôt
BGC	74,5	64%	0,1	6,8	6,3%
Epargne	12,7	11%	2,3	3,5	17,4%
SFS	16,0	14%	0,2	1,6	13,7%
Participations Financières	9,5	8%		1,4	
GAPC	3,7	3%		0,5	
TOTAL (excl. Hors Pôle)	116,3	100%	2,7	13,8	

Au 31 décembre 2013, en Md€	Publié	Au 31 décembre 2013, en €	Actif net comptable par action <sup>(1)</sup>
Actif net comptable	16,5	Comptable	5,33
Actif net comptable tangible <sup>(2)</sup>	13,2	Comptable tangible <sup>(2)</sup>	4,25
Fonds propres Core Tier 1 en Bâle 3	12,5		

Intérêts	sur	TSS	après	impôts
----------	-----	-----	-------	--------

en €	2013
Publié	0,27
Hors réévaluation de la dette senior	0,33

Bénéfice par action(1,4)

#### **ROE Natixis**

	2013
Publié	4,8%
Hors réévaluation de la dette senior et coûts de restructuration, pro forma <sup>(3)</sup>	6,7%

#### 46 | 19 février 2014

en M€

**Natixis** 



- (1) Calculé sur la base de 3 087 418 898 actions
- (2) Actif net comptable tangible = actif net comptable écarts d'acquisition immobilisations incorporelles

2013

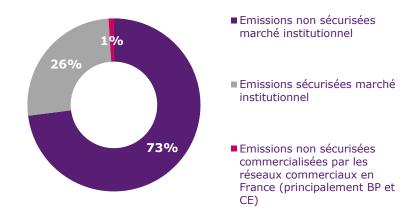
49

- (3) Pro forma de la cession des CCI
- (4) Incluant la charge d'intérêts sur les actions de préférence

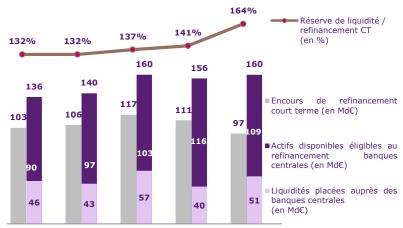
#### Refinancement MLT du Groupe BPCE<sup>(1)</sup>

- Un contexte de marché très favorable en 2013 : 32,2 Md€<sup>(2)</sup> levés à MLT (153% du programme) :
- ✓ 28,0 Md€ sur le pool de refinancement MLT de BPCE
- √ 4,2 Md€ sur le pool de refinancement MLT du CFF
- ✓ Durée moyenne à l'émission de 5,3 ans
- ✓ Taux moyen : mid-swap + 48 pb
- Accroissement sensible de la diversification de la base d'investisseurs en 2013<sup>(3)</sup>
- ✓ 30% d'émissions en devises autres que l'euro vs. 11 % en 2012 : notamment en USD (60 %) et en JPY (27%)
- √ 50% de placements privés vs. 44 % en 2012
- · Programme MLT 2014 de 30 Md€
- ✓ 25 Md€ sur le pool de refinancement MLT de BPCE
- ✓ 5 Md€ sur le pool de refinancement MLT du CFF
- 7,1 Md€ levés sur le pool BPCE au 05/02/2014, soit 28% du programme de l'année 2014
- · Réserves de liquidité de 160 Md€ au 31/12/2013
- Coefficient Emplois/Ressources clientèle groupe<sup>(4)</sup>: 124% au 31/12/2013 soit une diminution de 4 pts vs. 31/12/2012

#### Refinancement MLT réalisé au 31/12/2013



#### Réserves de liquidité et refinancement CT



31/12/2012 31/03/2013 30/06/2013 30/09/2013 31/12/2013



### Bilan consolidé

Actif (Md€)	31/12/2013	31/12/2012	Passif (Md€)	31/12/2013	31/12/2012
Caisse, banques centrales, CCP	40,9	34,7	Banques centrales, CCP	0,0	0,0
Actifs financiers à la juste valeur par résultat	218,3	231,9	Passifs financiers à la juste valeur par résultat	186,0	200,9
Actifs financiers disponibles à la vente	40,7	38,5	Dettes envers les EC et la clientèle	187,9	182,3
Prêts et créances	165,6	161,3	Dettes représentées par un titre	38,8	46,1
Actifs financiers détenus jusqu'à échéance	3,0	3,5	Comptes de régularisation et passifs divers	30,3	30,6
Comptes de régularisation et actifs divers	36,2	41,1	Provisions techniques des contrats d'assurance	44,7	43,0
Participations dans les entreprises mises	0,1	12,1	Provisions pour risques et charges	1,4	1,3
en équivalence	0,1	,-	Dettes subordonnées	3,1	4,2
Valeurs immobilisées	2,6	2,6	Capitaux propres	17,9	19,5
Ecart d'acquisition	2,7	2,7	Intérêts minoritaires	0,0	0,5
Total	510,1	528,4	Total	510,1	528,4



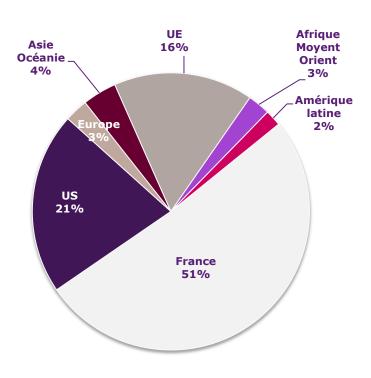
# Exposition aux dettes souveraines européennes au 31 décembre 2013, sur le modèle établi par l'ABE pour les tests de résistance d'octobre 2012 (activités bancaires et de trading – hors activités assurances)

			EXPOSITI	ONS NETTES		EXPOSITIONS	
Zone économique européenne en M€	EXPOSITIONS BRUTES	Expositions nettes totales	dont AFS portefeuille bancaire	dont portefeuille bancaire (en juste valeur en compte de résultat)	dont portefeuille de négociation <sup>(1)</sup>	EXPOSITIONS DIRECTES DERIVES	INDIRECTES Portefeuille de négociation
Autriche	240	-192	0	0	-192	-59	0
Belgique	878	553	0	5	548	35	0
Bulgarie	0	0	0	0	0	0	0
Chypre	0	0	0	0	0	0	0
République Tchèque	35	35	0	0	0	0	0
Danemark	5	5	0	0	5	-28	0
Estonie	0	0	0	0	0	0	0
Finlande	34	29	0	0	29	-11	0
France	14 325	-357	1 428	28	-4 640	-630	0
Allemagne	4 397	-4 989	0	0	-4 997	818	0
Grèce	8	8	0	8	0	0	0
Hongrie	70	54	0	1	54	-18	-15
Islande	152	152	0	0	152	0	20
Irlande	1	1	0	0	1	0	0
Italie	6 423	576	1	2	567	17	1
Lettonie	0	0	0	0	0	-2	0
Liechtenstein	0	0	0	0	0	0	0
Lituanie	18	18	0	0	18	-50	68
Luxembourg	0	0	0	0	0	0	0
Malte	0	0	0	0	0	0	0
Pays-Bas	863	263	0	0	263	-213	0
Norvège	0	0	0	0	0	3	0
Pologne	41	13	0	0	13	0	-2
Portugal	16	16	0	6	9	0	0
Roumanie	0	0	0	0	0	0	0
Slovaquie	0	-1	0	0	-1	0	0
Slovénie	1	1	0	1	0	0	0
Espagne	1 090	11	0	11	-2	-6	0
Suède	1	1	0	0	1	0	0
Royaume-Uni	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL EEA 30	28 599	-3 803	1 429	63	-8 173	-143	73

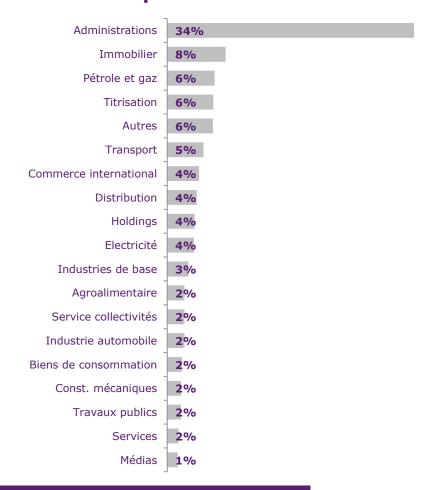


### EAD (Exposure at Default) au 31 décembre 2013

#### Répartition géographique(1)

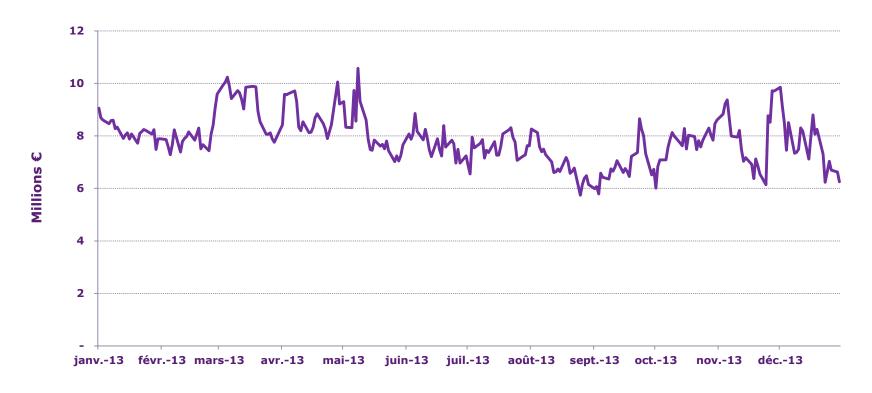


#### **Répartition sectorielle**(2)





### **VaR**<sup>(1)</sup>



• VaR moyenne au 4T13 de 7,8 M€ en hausse de 10% vs. 3T13

### Expositions détaillées au 31 décembre 2013

#### Portefeuilles couverts par la Garantie financière et le TRS

Type d'actifs (nature des portefeuilles)	Notionnel en Md€	Valeur nette en Md€	Taux de décote	RWA (Bâle 3) Avant garantie en Md€
CDO d'ABS	0,7	0,1	80%	
Autres CDO	1,3	1,0	23%	
RMBS	0,2	0,1	34%	
Covered bonds	0,0	0,0	0%	
CMBS	0,1	0,1	17%	8,3
Autres ABS	0,2	0,2	3%	
Actifs couverts	3,1	2,9	6%	
Portefeuille de crédit corporate	3,2	3,2	0%	
Total	8,7	7,6		
Dont RMBS US agencies	0,0	0,0		
Total garantie (à 85%)	8,7	7,6		

#### **Autres portefeuilles**

Type d'actifs (nature des portefeuilles)	RWA (Bâle 3) au 31/12/2013 en Md€	<b>VaR 4T13</b> en M€
Dérivés complexes (crédit) (1)	0,0	0,0
Dérivés complexes (taux)	0,3	1,5
Dérivés complexes (actions)	0,0	0,0
Structurés de fonds	0,5	0,1

### Encours douteux (yc établissements de crédit)

en Md€	4T12	1T13	2T13	3T13	4T13
Encours douteux <sup>(1)</sup>	4,3	4,2	4,5	5,2	5,3
Sûretés relatives aux encours dépréciés <sup>(1)</sup>	-1,2	-1,2	-1,5	-2,0	-2,1
Engagements provisionnables <sup>(1)</sup>	3,0	3,0	3,0	3,2	3,2
Provisions individuelles <sup>(1)</sup>	-2,1	-2,0	-2,0	-2,1	-2,2
Provisions collectives <sup>(1)</sup>	-0,5	-0,5	-0,5	-0,4	-0,4
Engagements provisionnables <sup>(1)</sup> / Créances brutes	2,4%	2,1%	2,3%	2,2%	2,2%
Provisions individuelles/Engagements provisionnables <sup>(1)</sup>	68%	68%	68%	67%	67%
Provisions totales/Engagements provisionnables <sup>(1)</sup>	85%	85%	83%	81%	80%

<sup>(1)</sup> Hors actifs GAPC



# Annexe – Informations spécifiques sur les expositions (Recommandation FSF)

### CDO d'ABS non couverts

(exposés au marché résidentiel US)

en M€	#1	#2	#7	#15	#18	#17
Variation de valeur 4T13	0,2	0,0	0,6	0,9	0,0	-0,9
Exposition nette (31/12/2013)	0,2	0,1	15,8	26,5	0,0	48,1
% de décote	99,2%	99,8%	87,5%	54,7%	100,0%	81,8%
Exposition nominale	25	32	126	59	144	265
Variation de valeur (cumul)	-25,2	-31,9	-110,5	-32,1	-144,0	-216,7
Tranche	S. Senior	Mezz.	S. Senior	Mezz.	Senior	Senior
Sous-jacents	Mezz.	Mezz.	Mezz.	Mezz.	Mezz.	Mezz.
Point d'attachement	0,00%	0,00%	0,00% 0	% / 51,01%	0,00%	0,00%
Prime	2,0%	17,0%	5,5%	17,2%	4,9%	11,1%
Alt-A	0,0%	9,4%	1,6%	32,8%	6,0%	13,5%
Subprime (2005 et antérieur)	30,4%	20,7%	43,3%	41,6%	0,0%	0,0%
Subprime (2006 & 2007)	56,4%	26,0%	2,4%	1,7%	23,8%	0,0%

Structures non diversifiées Taux de décote : 88%

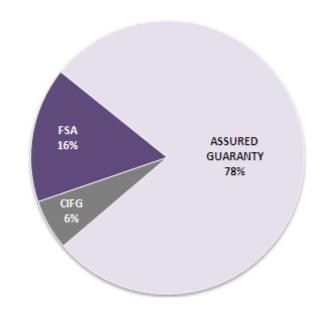


### **Protections**

#### Protections auprès de monoline

Notionnel couvert	Exposition avant ajustement 4T13	Exposition avant ajustement 3T13
0	0	0
358	21	26
56	7	13
38	1	0
4 335	462	523
4 788	492	561
justement de valeur	-197	-250
ue de contrepartie	295	311
Taux de décote	40%	45%
	couvert  0 358 56 38 4 335 4 788  sjustement de valeur ue de contrepartie	couvert         ajustement 4T13           0         0           358         21           56         7           38         1           4 335         462           4 788         492           ujustement de valeur         -197           ue de contrepartie         295

### **Exposition résiduelle au risque de contrepartie monoline au 4T13**



#### Protections acquises auprès de CDPC

• Exposition avant ajustement de valeur : 41 M€ au 31/12/2013 (montant notionnel brut : 7,9 Md€)

• Ajustement de valeur : -35 M€

#### **Autres CDO non couverts**

(non exposés au marché résidentiel US)

#### CDO non exposés au marché résidentiel US

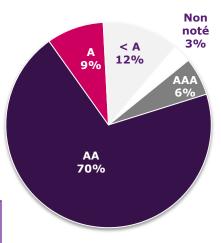
• Ajustement de valeur 4T13 : + 4M€

• Exposition résiduelle : 736 M€

#### dont CRE CDO

en M€	Exposition nette 30/09/13	Gains/Pertes de valeur 4T13	Autres variations 4T13	Exposition nette 31/12/13	Exposition brute 31/12/13
JV par résultat	2	0	-2	0	22
JV par capitaux propres	0	0	0	0	0
Prêts et créances	0	0	0	0	6
TOTAL	2	-1	-2	0	28

#### **Exposition résiduelle**



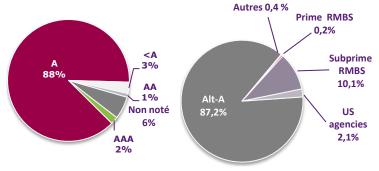
### **Mortgage Backed Securities non couverts**

CMBS en M€	Exposition nette 30/09/2013	Gains/Pertes de valeur 4T13	Autres variations 4T13	Exposition nette 31/12/2013	Exposition brute 31/12/2013
JV par résultat	3	0	-3	0	0
JV par capitaux propres	38	0	-38	0	0
Prêts et créances	11	0	-11	0	0
TOTAL	51	0	-51	0	0

RMBS US en M€	Exposition nette 30/09/2013	Gains/Pertes de valeur 4T13	Autres variations 4T13	Exposition nette 31/12/2013	Exposition brute 31/12/2013
JV par résultat	1	0	-1	0	0
Agencies	1	0	0	1	3
Wrapped RMBS	75	0	-54	21	21
Prêts et créances	6	0	-4	2	68
TOTAL	82	0	-58	24	93

RMBS UK en M€	Exposition nette 30/09/13	Gains/Pertes de valeur 4T13	Autres variations 4T13	Exposition nette 31/12/2013	Exposition brute 31/12/2013
JV par résultat	3	0	-3	0	0
JV par capitaux propres	46	0	-46	0	0
Prêts et créances	0	0	0	0	0
TOTAL	50	0	-50	0	0

RMBS Espagne en M€	Exposition nette 30/09/13	Gains/Pertes de valeur 4T13	Autres variations 4T13	Exposition nette 31/12/2013	Exposition brute 31/12/2013
JV par résultat	0	0	0	0	0
JV par capitaux propres	6	0	-6	0	0
Prêts et créances	19	0	-7	12	12
TOTAL	25	0	-13	12	12

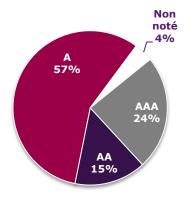






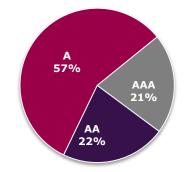
### **Conduits sponsorisés**

MAGENTA – conduits sponsorisés par Natixis, <i>en M€</i>			
Pays d'émission	France	Prêts automobiles	
Montant des actifs financés	1 345	Créances commerciales	92%
Lignes de liquidité accordées	1 732	Prêts équipement	
Maturité des actifs :		Crédit conso	8%
0 - 6 mois	17%	RMBS non US	
6 - 12 mois	30%	CDO	
> à 12 mois	53%	Autre	
		-	





<b>VERSAILLES</b> – conduits sponsorisés par Natixis, en M€			
Pays d'émission	US	Prêts automobiles	4%
Montant des actifs financés	1 850	Créances commerciales	6%
Lignes de liquidité accordées	3 212	Prêts équipement	4%
Maturité des actifs :		Crédit conso	16%
0 – 6 mois	28%	RMBS non US	
6 - 12 mois	6%	CLO / CBO	9%
> à 12 mois	66%	Autre	61%
	,	-	





## CDO d'ABS non couverts & monoline

#### Hypothèses de valorisation

#### CDO d'ABS non couverts

#### Méthodologie

• Le taux de perte des actifs subprime ressort à :

	< 2005	2005	2006	2007
30/09/2013	8,0%	20,0%	37,8%	65,2%
31/12/2013	8,1%	20,1%	37,8%	65,3%

- Valorisation des RMBS et CLO sous-jacents des CDO d'ABS par modèle en cash flow
- Affectation aux opérations intégrées dans le collatéral notées CCC+ ou moins, d'une perte de 97% sauf pour les actifs sous-jacents initialement notés AAA pour lesquels la décote a été ramenée à 70% (uniquement pour les titrisations simples)
- Valorisation des autres actifs sous-jacents non subprime à partir d'une grille de décote intégrant les types, ratings et vintages des opérations

#### Monoline

#### Juste valeur de la protection avant ajustements de valeur

- L'exposition économique des CDO d'ABS contenant du subprime a été déterminée en utilisant la méthode détaillée précédemment
- L'exposition économique des autres types d'actifs a été déterminée en utilisant soit le Mark-to-Market soit le Mark-to-Model

#### Ajustements de valeur

• Les monolines sont différenciés selon leur qualité de crédit. Ils se voient attribuer en conséquence des probabilités de défaut (PD) distinctes

PD	Monoline
15%	Assured guaranty, FSA
95%	Radian*
100%	CIFG

- Quel que soit le groupe, le Recovery en cas de défaut (R) est fixé à 10%
- La provision spécifique est définie comme le montant en Mark-to-Market (ou Mark-to-Model) multiplié par la perte attendue (Expected loss = PD x (1-R)) sur chaque monoline



